

Kartanon herrasta matkailuyrittäjä

Vuonna 1960 syntynyt Matti Kilpeläinen aloitti työuransa jo kuusivuotiaana pajunkissojen kauppiaana kotiseudullaan Sotkamossa. Ennen kahdeksantoista vuoden rajapyykkiä markkoja tuli haalittua myös latojan apulaisena kirjapainossa, varhaispostinjakajana sekä joulupukki-

na. Puutavara-autoilijan h o m m a t tulivat tu-

tuiksi isä Väinö Kilpeläisen yritystoiminnan myötä. Nuorempana poikana Matti toimi

isän puuautojen tankkaajana ja myöhemmin apumiehenä niin auton kyydissä kuin huoltotöissäänkin.

Suomen nuorin rekkakortillinen

Vain 18-vuotiaana Matti Kilpeläinen sai Suomen nuorimpana erivapaudella E-ajokortin ja toi-

Sotkamolaisella Matti Kilpeläisellä on takana pitkä ja värikäs ura. Pajunkissojen kauppiaana ensimmäiset markkansa tienanneen Kilpeläisen tuorein yritys on matkailualan verkosto PKY Travel, jonka hermokeskuksena toimii Pajuniemen Kartano.

mi puutavara-auton kuljettajana sekä isänsä apuna yrityksen johtamisessa. Vuotta myöhem-

min isän sairastuttua Kuljetusliike M. Kilpeläinen Ky jatkoi Väinö Kilpeläisen jo 1950-luvulla aloittamaa liiketoimintaa. Kilpeläinen ajautui myös luottamustehtäviin verrattain nuorena. Sotkamon Kuorma-autoilijat ry:n hallitukseen Kilpeläinen nousi jo parikymppisen, puheenjohtajaksi muuta-

maa vuotta myöhemmin. Tästä muutama vuosi, ja Kilpeläinen toimi jo valtakunnan tasolla

Suomen Kuorma-autoliiton ja Metsäalan kuljetusyrittäjien hallituksissa.

- Olin vasta 23-vuotias, kun järjestin koko Suomen puutavara-autokuljetuksen seisauksen 1983, Kilpeläinen muistelee hymyillen.

Kuorma-autoliiton puutavara-ajoneuvon varapuheenjohtajana

Kilpeläinen oli mukana, kun mittakiistan ja neljän päi-

vän seisokin jälkeen puutavaran maantiekuljetuksissa siirryttiin kuutiotaksoista paino-

Teksti ja kuvat: Tero Nurmi





▲ Pyyhkeiden taiteelliset taittelut tuovat ripauksen Thaimaata myös Pajuniemen Kartanoon.



▲ PKY Travel näkyy myös Vuokatin Liikekeskuksessa, josta löytyy myös yrityksen myyntikonttori.

eli tonnitaksoihin tammikuussa 1990.

Verkostojen rakentaja

90-luvulla Kilpeläisen liiketoi- met lähtivät kasvuun, kun Kul- jetushankinta Fin Oy perustet- tiin. Q Team-verkostoon kuului parhaimmillaan noin 150 kulje- tusalan yritystä, joista valtaosa puutavara-autoilijoita. Yhdessä ne pystyivät tarjoamaan asiak- kailleen hyvinkin laajoja ja ko- konaisvaltaisia logistiikkapalve- luja. Asiakkaisiin kuuluivatkin niin UPM, Stora Enso, Metsäliit- to kuin Metsähallituskin. Matti Kilpeläinen myi itse viimeisen rekkansa 1997, kuljetusyrityksenä ehti vierähtää lopulta lähes kaksi vuosikymmentä. Samana vuonna lanseerattiin ensimmäi-

set laatujärjestelmät kuljetus- alalle, ja niiden koulutuksesta vastasi PKY-Laatu. Toiminta kasvoi vauhdilla koko 2000-lu- vun, ja vuonna 2015 liikevaihto oli jo 27,4 miljoonaa euroa. Q Team Systemsistä Kilpeläinen luopui 2013 ja PKY-Laadun lii- ketoiminta myytiin 2016. Mo- lempien parissa Kilpeläinen eh- ti toimia parikymmentä vuotta, kuten aiemmin puuautojenkin.

PKY Travel

Vaikka Matti Kilpeläiselle on kertynyt varakkuutta, hän ei ollut valmis jäämään lepää- mään laakereillaan. PKY Travel matkailu- ja palveluverkosto sai alkunsa 2016. Kilpeläinen toimii hallituksen puheenjohtajana, Petri Makkonen palkattiin Paju-

niemen Kartanon toimitusjoh- tajaksi marraskuun lopussa, alle pari kuukautta PKY-Laadun lii- ketoiminnan myynnin jälkeen. PKY Travel toi markkinoille uuden matkailutuotteen, joka on suunnattu niin yrityksille kuin yksityisillekin. Jatkuvas- ti kasvava valikoima koostuu yrityksen omista kohteista sekä kumppanikohteista, joita verkoston jäsenet pääsevät hyödyntämään. Esimerkiksi Pajuniemen Kartano on jäsen- ten hyödynnettävissä, oli ky- seessä sitten asiakastilaisuus, edustustilaisuus, virkistyspäi- vät, koulutuspäivät tai vaikka työntekijöiden palkitseminen. Täyden palvelun pakettiin kuuluvat vesijetit, moottorikel- kat, avo-auto, moottoripyörä ja

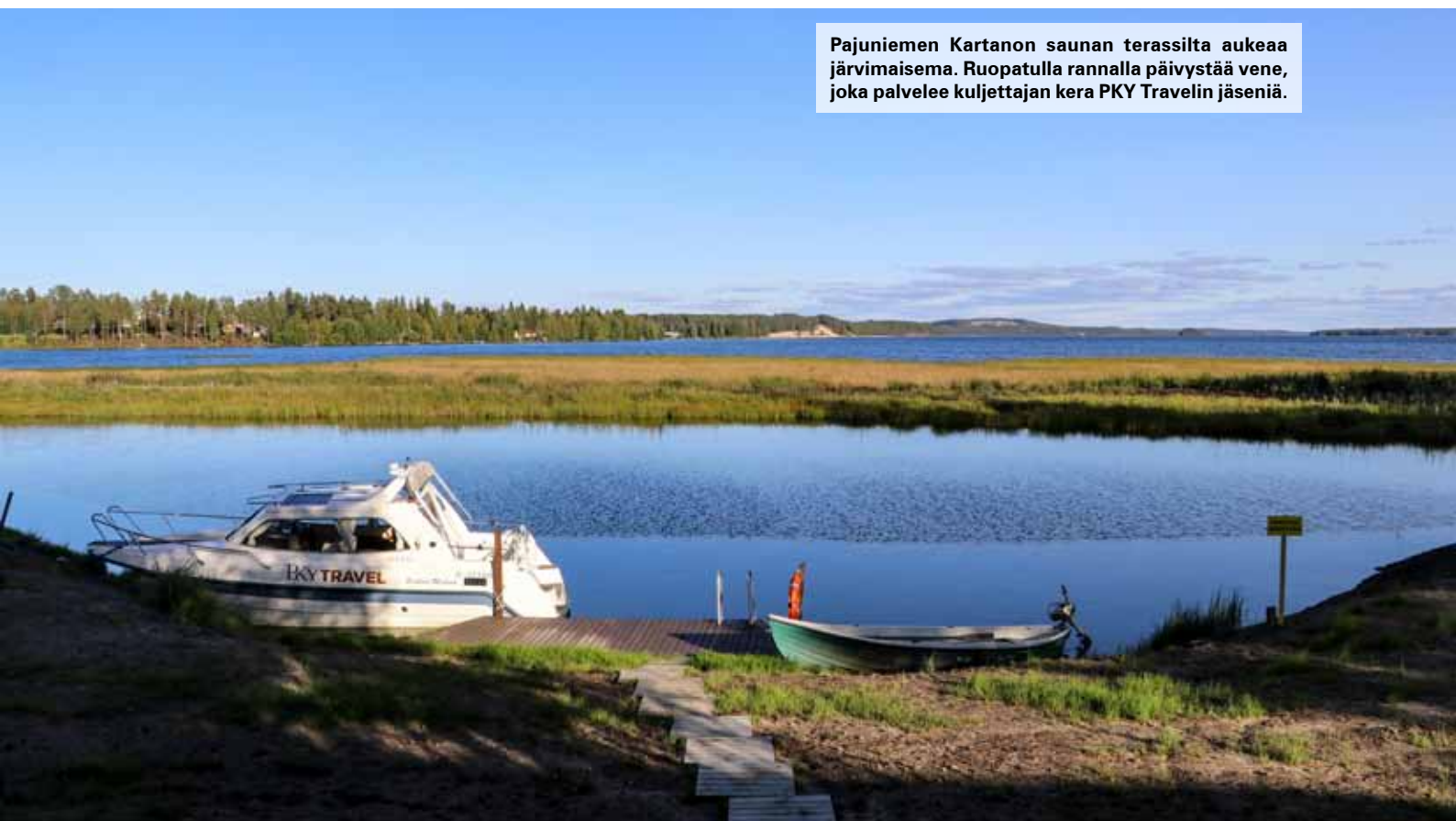
lentokenttäkuljetukset.

Aiemmin myös monialayrit- täjänä toiminut toimitusjohtaja Makkonen työskenteli edeltä- vät kymmenen vuotta myyn- titehtävissä Holiday Clubissa.

- Koin, että loma-osakkeiden aika alkaa olla ohi. Vastike- maksut pyörivät ja osakkeista on vaikea päästä eroon. Aloin miettiä miten asiat voisi tehdä paremmin, ja esittelin idean Matille, jota en sen kummem- min entuudestaan tuntenut. Ensi-istumalta keskustelu ei vielä johtanut mihinkään, mut- ta idea jäi kytemään, Makkonen kertoo.

- Eräänä päivänä sain sitten ahaa-elämyksen ja keksin, mi- ten me tämä hanke toteutetaan. Soitin Petelle ja siitä hommat

Pajuniemen Kartanon saunan terassilta aukeaa järvimaisema. Ruopatulla rannalla päivystää vene, joka palvelee kuljettajan kera PKY Travelin jäseniä.



lähtivät etenemään, Kilpeläisen jatkaa.

Nopeaa kasvua

Tämän jälkeen asiat ovat edenneet vauhdilla. Huhtikuussa allekirjoitettiin sopimus oman Villan rakentamisesta Thaimaan HuaHiniin, toukokuussa yritys nimitti Nesteeltä siirty-

neen Janne Simolan myyntijohtajaksi Helsingin toimipisteeseen ja elokuussa Holiday Clubin viikko-osakemyynnistä myyntipääällikkö Aku Partasen Vuokatin myymälään.

Hallituksen puheenjohtajana Matti Kilpeläiselle sopii hyvin, että nuoremmat hoitavat päivittäisen työn. Loppuvuoden

omistaja itse viettää pääosin Thaimaassa valvomassa Villan rakennustöiden edistymistä. Maa on tullut tutuksi aiemmilta reissuilta ja sieltä on löytynyt myös tuore avopuoliso Lamphu "Kung" Khaepkhunthot.

PKY Travelin verkostoon kuuluu jo kymmeniä yrityksiä ja määrä kasvaa vauhdilla. Mu-

kana on useita Kilpeläiselle vuosien varrelta tuttuja kuljetusyrityksiä, mutta myös yksityisiä.

- Verkosto on avoin ja sopii kaikille yrityksille. Jäsenyydestä hyötyy takuuvarmasti, Kilpeläinen lupaa.

Jäsenyyden kustannusta hän vertaa parin ulkomaanmatkan hintaan. ●



▲ Pajuniemen Kartanon toimitusjohtaja Petri Makkonen sai idean uudenaikaisesta matkailualan verkostosta, joka Kilpeläisen kanssa pidetyn palaverin jälkeen jalostui liikeideaksi. Aiemmin Holiday Clubilla matkailualan myyntitehtävissä pitkään toiminut Makkonen johtaa nyt PKY Travelia ja kasvattaa sen verkostoa.



▲ Kuhmolaisen Juhani Korhosen entisöimä Neckar Jagst 770 vuodelta 1964 on Matti Kilpeläisen ensimmäinen auto, jonka kaappariovilla hän kavereineen houkutteli tyttöjä kyytiin nuorena miehenä Sotkamon kylänraitilla. Kilpeläinen etsi ostomielessä vastaavaa Neckaria, mutta tuli sattumalta ostaneeksi aiemmin omistamansa yksilön.